



4 IDÉES REÇUES SUR LA PROTECTION SANTÉ DES ENTREPRENEURS

1 IDÉE REÇUE N°1
La Sécurité sociale couvre l'intégralité de mes frais en cas d'hospitalisation.

LA RÉALITÉ

Le régime obligatoire ne couvre que 80 % des frais de séjour. Le forfait hospitalier (20 €/jour), la chambre particulière (60 € à 100 €) et les dépassements d'honoraires ne sont jamais remboursés.

Sans mutuelle adaptée, la facture peut vite atteindre plusieurs milliers d'euros.

LA SOLUTION

Choisissez un **contrat performant** couvrant le forfait journalier, la chambre individuelle et les dépassements d'honoraires.

L'objectif : que votre seule priorité soit votre rétablissement, pas vos finances.

3 IDÉE REÇUE N°3
Ma mutuelle est une dépense qui sort de ma poche.

LA RÉALITÉ

Contrairement à un salarié, vous pouvez déduire vos cotisations de votre bénéfice imposable grâce à la Loi Madelin. **Votre entreprise finance votre protection**, et l'État réduit votre impôt (Hors micro-entrepreneurs).

LA SOLUTION

Vérifiez l'éligibilité de votre contrat pour transformer une dépense en levier d'optimisation fiscale.

4 IDÉE REÇUE N°4
Je choisis ma mutuelle uniquement grâce au tableau des garanties.

LA RÉALITÉ

Le tableau de garanties n'affiche que des pourcentages de remboursement, il ne maîtrise pas les prix pratiqués. En optique, audio ou dentaire, les tarifs varient du simple au triple.

Un excellent contrat sur le papier peut laisser un reste à chargé élevé.

LA SOLUTION

Utilisez les **réseaux de soins** (comme Kalixia) pour profiter de tarifs négociés (jusqu'à -40% sur les verres par exemple). Votre contrat doit bien rembourser mais aussi vous donner la possibilité de **maîtriser votre reste à charge**.

2 IDÉE REÇUE N°2
Je n'ai pas le temps d'aller chez le médecin.

LA RÉALITÉ

Un rendez-vous chez le médecin **vous mobilise 1h30 minimum (trajet + attente + consultation)**. Ce temps est souvent perçu comme « perdu » car non productif.

Résultat : beaucoup d'entrepreneurs attendent que la douleur soit invalidante pour agir, ce qui transforme un petit souci de santé en un arrêt d'activité prolongé, beaucoup plus coûteux pour l'entreprise.

LA SOLUTION

La téléconsultation 24h/24, 7j/7 vous permet de consulter un médecin à distance en 15 minutes où que vous soyez.

Vous récupérez 1h15 de temps précieux pour votre activité.

ET CONCRÈTEMENT, OÙ EN ÊTES-VOUS AUJOURD'HUI ?



Prenez 2 minutes pour évaluer votre complémentaire santé actuelle.



VOTRE CHECKLIST SÉRÉNITÉ SANTÉ

Cochez chaque case correspondant à votre situation actuelle.

- ☐ **J'ai payé plus de 400 € de ma poche pour des soins cette année.**
» Votre mutuelle ne couvre pas assez vos besoins réels.
- ☐ **J'ai déjà annulé un rdv client pour aller chez le médecin.**
» Vous n'avez pas accès à la téléconsultation (ou vous ne savez pas que vous l'avez).
- ☐ **Je ne sais pas si ma mutuelle est éligible à la Loi Madelin.**
» Vous pourriez sans doute bénéficier d'une réduction d'impôts intéressante.
- ☐ **Mon dos/mes cervicales me font souffrir mais je repousse mon rendez-vous chez l'ostéopathe car c'est un coût élevé.**
» Votre contrat ne rembourse probablement pas les médecines complémentaires.
- ☐ **Je n'ai pas réévalué mes garanties depuis plus de 2 ans.**
» Vous payez peut-être pour des garanties dont vous n'avez plus l'utilité, tout en étant sous-protégé sur des besoins essentiels qui ont évolué.
- ☐ **Je ne comprends pas grand-chose à mon tableau de garanties actuel.**
» Vous pilotez votre entreprise avec précision, mais vous avancez à l'aveugle sur votre santé.
- ☐ **Je choisis mes praticiens (opticien, dentiste...) sans vérifier s'ils sont dans un réseau partenaire.**
» Vous ne bénéficiez pas des tarifs négociés (-20 à 40%).

VOS RÉSULTATS

**0 à 1
cochée**

Vous contrôlez la situation

Votre niveau de protection actuel semble aligné avec votre activité. Une simple veille périodique suffit pour vérifier que les nouvelles offres du marché ne proposent pas de meilleures conditions.
L'enjeu : maintenir cet équilibre sans effort supplémentaire.



**2 à 4
cochées**

Votre couverture santé est optimisable

Il existe des leviers financiers (déductions fiscales, tarifs négociés) non exploités qui permettraient de réduire vos dépenses réelles. Votre couverture manque aussi d'outils de gain de temps (accès aux soins rapide).

L'enjeu : préserver votre budget personnel et simplifier vos démarches pour que votre santé ne soit plus une source de stress ou de dépenses imprévues.



**5 à 7
cochées**

Votre équilibre financier est exposé

Votre protection ne semble plus adaptée à votre réalité d'entrepreneur. Un décalage important existe entre vos besoins réels et votre couverture actuelle, ce qui peut impacter votre trésorerie personnelle en cas de soins coûteux.

L'enjeu : sécuriser votre revenu et mettre à jour vos garanties avant qu'un imprévu ne constitue une charge trop lourde.



Et maintenant !

Réaliser votre devis sur-mesure

En 4 minutes, choisissez vous-même vos garanties et obtenez votre tarif



Être rappelé par un conseiller

En 30 minutes, faisons le point ensemble sur :

- ✓ votre niveau de protection réel
- ✓ les postes où vous perdez de l'argent